

Produktspecialist

Imaging, Detection og Liquid Handling fra BioTek

Fagligt udviklende og selvstændig stilling for en erfaren akademiker eller bioanalytiker med lyst til at kombinere faglighed med salg og kundesupport. Som produktspecialist vil du få ansvar for salg af højkvalitetsprodukter fra BioTek samt udføre kampagner i samspil med en dynamisk organisation.

Med base på AH diagnostics' kontor i København vil du primært arbejde med salg af højkvalitets- og innovative cell imaging-, detektions- og liquid handling-produkter fra BioTek. Produkterne dækker både instrumenter og forbrugsartikler. Du rapporterer til og støttes af den danske salgschef, som arbejder fra kontoret i København.

Jobbet

Du får stort råderum og selvstændighed til at planlægge og gennemføre salgsbesøg, møder og workshops, og opbygger derigennem solide relationer. Dine kunder vil være slutbrugerne i den danske sundhedssektor, pharma-virksomheder og universiteter, herunder forskere og laboranter. Der vil være et godt kundefundament at arbejde videre med, samt gode muligheder for at identificere nye kundeemner. Du får også mulighed for at deltage i konferencer og messer samt indgå i tæt samarbejde med virksomhedens leverandører.

Dine daglige opgaver består bl.a. i at:

- Gennemføre salg og initiere salgsfremmende aktiviteter
- Rådgive og vejlede dine kunder
- Produkt- og applikationstræning
- Planlægge og udføre kampagner, enten selv eller sammen med marketing-teamet
- Undervise og træne kunder

Profilen

For at få succes i jobbet er det vigtigste, at du har naturligt kundetække, lyst til at sælge og skabe resultater, er proaktiv samt god til at skabe og udvikle relationer. Du ønsker en udfordring, hvor din høje faglighed indgår, og hvor du kan bruge din energi og selvstændighed til at skabe synlige resultater. Du vil få en grundig produktintroduktion og løbende videreuddannelse med fokus på at kunne tilbyde kunderne unik støtte og vejledning.

Fagligt kan du dokumentere, at du har:

- En relevant uddannelse som akademiker eller bioanalytiker/laborant
- Mindst 2 års praktisk erfaring og viden om readers, imaging og/eller mikroskopi
- Mid- til senior level salgserfaring
- Et godt niveau i dansk og engelsk, mundtligt og skriftligt
- Rutineret bruger af MS Office-pakken og gerne et CRM-system

Vi tilbyder

Du får mulighed for at blive del af en nordisk virksomhed i vækst, der har et konstant fokus på at kunne tilbyde innovative og unikke produkter indenfor life science og diagnostik. Vi prioriterer det videnskabelige niveau højt, og sætter kunderne i centrum.

Du tilbydes en attraktiv lønpakke inkl. bil, pension, m.m.

Om AH diagnostics

Vi leverer reagenser, instrumenter og laboratorieartikler til molekylærbiologisk og immunologisk forskning og diagnostik.

Sparring og faglig vejledning er kernen i vores arbejde, da vores produkter er højteknologiske og ofte en langsigtet investering. Med produkter fra mere end 35 leverandører dækker vi hele workflowet hos vores kunder, der arbejder i sundhedssektoren, pharma- og biotekvirksomheder samt på universiteter.

Vi er 50 ansatte i Norden, hvoraf 25 arbejder på vores hovedkontor i Aarhus og 5 på vores salgskontor i København.

Kontaktinformation

Du er velkommen til at kontakte Nordic Sales Director Helle Zacho på telefon +45 8745 9010 for mere information. Send dit CV og din ansøgning til Camilla Svendsen ved Hudson Nordic på mail camilla.svendsen@hudsonordic.com hurtigst muligt – vi indkalder til samtale løbende. Mærk din ansøgning med "BioTek."