

# Produktspecialist til salg indenfor immunologi

- **Vil det være motiverende for dig at rådgive forskere og klinikere, så de kan udføre banebrydende laboratoriearbejde?**
- **Vil det også være meningsfyldt, hvis du kan bruge din faglighed indenfor life-science og evne til at lytte, kommunikere og facilitere en samtale, der vil hjælpe kunder med at nå deres mål?**
- **Giver det dig et kick at nå synlige resultater, og har du et stort drive og selvmotivation?**
- **Er du ekstrovert, og er det at ringe til en person, du ikke kender i forvejen mere spændende end det er angstprovokerende?**

Så læs videre.

## Hvad kan du forvente?

Skulle vi få fornøjelsen af at ansætte dig, så vil du kunne se frem til at blive en del af et salgsteam, der altid forsøger at bringe værdi til de potentielt nye samt eksisterende kunder, og et team, der elsker at se resultater.

Du vil modtage grundig uddannelse og træning for at sikre et højt niveau i vores kunderådgivning. Derudover vil du i teamet kunne opleve sparring og udfordrende, inspirerende og lærerige diskussioner og projekter.

## Jobbet

Når du rådgiver indenfor immunologi i AH diagnostics, så omhandler det bl.a. ELISA, antistoffer, 3D cellekulturer, flow cytometri, real time celle-analyse, CyTOF, single-cell analyse, multiplexing og automatiseret celletælling. Dine eksisterende - og potentielt nye kunder vil være fra sundhedssektoren, pharma & biotek samt universiteter. Du får et stort selvstændigt råderum til at planlægge og gennemføre din arbejdsdag, herunder opsøgende arbejde, kundemøder, kundeseminarer, undervise/træne kunder, marketingsaktiviteter og leverandørsamarbejde. Målet er værdiskabelse, som kan lede til solide relationer og salg. Der vil være et godt eksisterende kundefundament med udgangspunkt i CRM-systemet, som er ryggraden i vores strukturerede salgsproces. Du vil også kunne deltage i konferencer og messer for at netværke og holde dig fagligt opdateret, så du kan rådgive bedst muligt.

Din succes vil blive målt på de kundeaktiviteter du genererer og gennemfører og det salg, der medfølger.

## Profilen

For at få succes i jobbet, er du som person nysgerrig på andre mennesker.

Du har et positivt mindset og kan se en god læring i selv de mest udfordrende situationer.

Du er en teamplayer, men samtidig er du glad for konkurrence.

Generelt har du stort drive, og elsker at sætte aktiviteter i gang og afprøver gerne forskellige tilgange for at løse en opgave bedst muligt samtidig med, at du struktureret analyserer udfaldet og lærer af dine erfaringer.

Selvom du kan lide at vende ideer og samarbejde med andre, så motiveres du samtidig af, selvstændigt at stå for planlægning og eksekvering af din egen hverdag.

Du er god til at lytte og til at stille engagerende spørgsmål. På denne baggrund er du i stand til at skabe en dialog og relationer, der giver værdi for både kunder og kolleger.

## Om AH diagnostics

Vi leverer reagenser, instrumenter og laboratorieartikler til molekylærbiologisk og immunologisk forskning og diagnostik.

Sparring og faglig vejledning er kernen i vores arbejde, da vores produkter er højteknologiske og ofte en langsigtet investering. Med produkter fra mere end 35 leverandører dækker vi hele workflowet hos vores kunder, der arbejder i sundhedssektoren, pharma- og biotekvirksomheder samt på universiteter.

Vi er 50 ansatte i Norden, hvoraf halvdelen arbejder på vores hovedkontor i Aarhus. Derudover har vi salgskontorer i Stockholm, Oslo, Helsinki og København.

## Kontaktinformation

Har jobbet vakt din interesse, og er du nysgerrig på at undersøge nærmere, så send din ansøgning til [hr@ahdiagnostics.com](mailto:hr@ahdiagnostics.com). Mærk din ansøgning med "Produktspecialist immunologi".

Indkomne ansøgninger vil blive evalueret løbende med henblik på samtale som næste skridt.

I tilfælde af spørgsmål, er du velkommen til at ringe til ansættende country manager Anders Ruskov på +45\_51\_55\_66\_84.

Af uddannelse er du fx cand. Scient. i molekylær biologi, - biokemi, farmaceut, cand. Polyt. indenfor bioteknologi eller lignende. Du kan måske også demonstrere praktisk erfaring med fx cellekulturer (gerne både monolayer og 3D), celleanalyse, single-cell analyse, flow cytometri, CyTOF teknologi, ELISA og lign.

Du har måske nogle års erfaring fra en lignende salgsstilling indenfor lab- eller medical device-branchen, men du føler, du mangler et nyt ambitiøst team, hvor du kan 'spille op ad' og udvikle dig, alt imens du løser opgaver og hjælper kunderne.

Du er bosat på Fyn eller i Jylland, da du primært vil operere i det fynske og jyske. Udover at være på besøg hos kunderne, vil du også have mulighed for at benytte vores hovedkontor i Tilst, lige udenfor Aarhus.

Lønpakken vil afspejle den værdi, som du vurderes at være i stand til at kunne generere hos både kunderne og for AH diagnostics.